



Marco Rimmelink
Partner bij Wattch

Marco Rimmelink is jurist en zat altijd in het vastgoed, tot hij zich ging verdiepen in de energiewereld. In 2009 startte hij met Wattch, de onafhankelijke energieadviseur voor zowel consumenten als de zakelijke markt.



ENERGIEZAKEN

Lanckhorstlaan 8
2101 BD Heemstede
www.wattch.nl

Wattch

bespaart en ontzorgt

Wattch organiseert collectieve inkopen energie voor partijen als de Nederlandse Ski Vereniging, Jumbo, MKB Haarlem en voor goede doelen organisaties zoals de stichting ALS. Tegelijkertijd fungeert Wattch als overstapcoach voor de medewerkers en leden van deze bedrijven en verenigingen. Daarnaast is Wattch energieadviseur en specialist inzake energiebelasting. Honderden bedrijven en duizenden consumenten in de regio Heemstede, maar ook daar buiten, sluiten energiecontracten af via Wattch.

Wattch houdt zich bezig met meerdere takken in de energiewereld. Een energierekening bestaat uit een heleboel onderdelen. Dat is voor een leek lastig om te lezen én te begrijpen. Wattch heeft de pet op van zowel consument als bedrijf om mensen te helpen (besparen), de situatie transparanter te maken en overstappen makkelijker te maken. Andere takken zijn teruggave energiebelasting, netwerkkosten en energielabels.

Geld terughalen zonder eigenbelang

“Men laat op een aantal posten veel geld liggen, bijvoorbeeld bij het terugvorderen van energiebelasting. Dat is vorig jaar één van de voornaamste werkzaamheden geweest. Als je meerdere electra-aansluitingen op één locatie hebt of meerdere huishoudens op één electra-aansluiting, zoals een winkel met een woning erboven, kun je geld terughalen bij de fiscus. Onder voorwaarden kan dat over een periode van vijf jaar. Dat loopt best in de papieren en mensen kennen deze constructies vaak niet. Wattch gaat dan stoeien met de fiscus en het energiebedrijf en haalt op die manier geld terug. We ontzorgen en besparen. Dat maakt dit werk zo leuk.”

Besparen door over te stappen

“Overstappen is ook makkelijker dan men denkt. Er komt geen andere stroom uit je stopcontact na een overstap. Je krijgt alleen een factuur van een andere energieleverancier. Verder regelt Wattch alles. Zelf stap ik elk jaar over, dat is het voordeligst. Vooral nu, met de dalende prijzen. De markt werkt zo dat je bij een energieleverancier een contract afsluit van 1 of 3 jaar. Na afloop van dit contract val je terug naar variabele tarieven, waardoor je meer gaat betalen. Maar liefst 70% van de mensen houdt dit niet in de gaten en dat is het moment waarop een energieleverancier geld gaat verdienen. Wie in ons klantenbestand zit, wordt automatisch geattendeerd wanneer het tijd is om te onderhandelen of een nieuw contract aan te gaan. Dat voeren wij dan voor hen uit.”

Teruggave energiebelasting met mogelijkheden op de Binnenweg

“Het is een uitdaging om nieuwe klanten te vinden. Heel Nederland zit vol met dit soort partijen, alleen zij weten niet dat wij bestaan en wij weten niet hoe de situatie achter de voordeur is en wat er allemaal op één meter zit. Er liggen veel kansen op de Binnenweg. Wij kunnen het makkelijker en goedkoper maken. Ik zeg dan ook: laat ons je energierekening scannen. Dat doen we gratis en belangeloos. Wie weet zijn er kansen om te besparen op netwerkkosten, energiebelasting of op een veel beter energiecontract.”